

EAFRD financial instruments for agriculture and rural development in 2014-2020

El papel de los bancos en la oferta de instrumentos financieros para la agricultura : El valor añadido de las garantías para el sector agrícola

Carlos Oliveira, Managing Director Agrogarante, Portugal

Seminario en Madrid, España, 31 May 2016

Contenido:

1. Introducción: AECM y sus miembros
2. Instituciones de garantía para la agricultura: ejemplo de Agrogarante / Portugal

Anexo: Razón fundamental para el funcionamiento de un sistema de garantía de crédito (CGS)

Contenido:

1. Introducción: AEEM y sus miembros

2. Instituciones de garantía para la agricultura: ejemplo de Agrogarante / Portugal

Anexo: Razón fundamental para el funcionamiento de un sistema de garantía de crédito (CGS)

AECM – Asociación Europea de Instituciones de Garantía

Fundada en 1992 por 5 miembros de

- Bélgica, Francia, Alemania, Italia y España

En 2016

- 42 miembros en 25 países (21 = EU)

El volumen total de las garantías vigentes (finales de 2015)

- aproximadamente 81.6 mil millones EUR

Número de garantías vigentes (finales de 2015)

- alrededor de 3,1 millones garantizado

AECM: antecedentes legales

- Oficina registrada en Bruselas
- asociación internacional sin ánimo de lucro (AISBL)
= asociación democrática independiente
- Lista de miembros: ya sea total o asociada
- Organización:
 - Asamblea General
 - Junta Directiva
 - Grupos de Trabajo Técnico
 - Secretaría general

La misión de AECM



Representación de los intereses de las organizaciones miembros

(sobre todo a nivel de la UE / BEI / FEI)



Plataforma para el intercambio de mejores prácticas / conocimientos / experiencias entre los miembros

(También en todo el mundo)



Promoción del instrumento de garantía en todos los niveles

(UE / OCDE / Banco Mundial / FAO / G-20 ...)



Concesión de garantías: Quién está involucrado en Europa



Miembros de AECM: tipos de propiedad

- **Totalmente privado, es decir, empresarios**
e. SOCAMA / Francia, Cofidis / Italia
- **Financiado por organismos privados que son las empresas que representan o tienen un fuerte interés en las PYME**
e. VDB / Alemania
- **Totalmente pública**
e. aws / Austria, INVEGA / Lituania, KredEx / Estonia
- **Variado, es decir, los elementos privados / mutuas y públicas**
e. SPGM, SGM / Portugal; SGR, CERSA / España; MCAC / Luxemburgo

Miembros de AECM: tipos de producto

- garantías de préstamos por defecto
- Otros tipos de garantía : para el capital riesgo, entresuelo, arrendamiento, garantías de proyectos, exportación, garantías de contratación pública, garantías de importación, préstamos estudiantiles, alojamiento, etc.
- Otros instrumentos de apoyo a las PYME : préstamos subvencionados, financiación de entresuelo, capital de riesgo, entrenamiento, servicios de mediación, etc.

Miembros de AECM: sus beneficiarios

- PYME en general (e. Fondo de Garantía Rumana de Empresarios Privados, FRGC)
- Ciertas empresas del grupo (e. MCAC Luxemburgo: relacionado con la membresía de la cámara)
- Ciertos sectores (e. OINARRI = Sociedad de garantía Española para la economía social)

Miembros de AECM que trabajan en el sector agrícola (1)

- Bosnia y Herzegovina: Fondo de Garantía de la República de Srpska
- Bulgaria: Fondo Nacional de Garantías, EAD
- Croacia: HAMAG-BICRO
- Francia: SIAGI
- Alemania: Asociación Alemana de Bancos de Garantía, VDB
- Hungría: Fundación de Garantía de Crédito Rural, AVH GA
- Hungría: Garantía Hitelgarancia Zrt.

Miembros de AECM que trabajan en el sector agrícola(2)

- Italia: Assoconfidi
- Italia: Instituto de Servicios para el mercado de alimentos agrícolas, ISMEA
- Letonia: ALTUM
- Lituania: Garfondas - Fondo de Garantía de Crédito Agrícola
- Los Países Bajos: La Agencia de Empresas Países Bajos - Rijksdienst voor Nederland Ondernemend
- Portugal: Agrogarante
- Rumania: Fondo de Garantía de Crédito Rural rumana, FGCR

Miembros de AECM que trabajan en el sector agrícola(3)

- Rumania: Fondo Nacional de Garantía de Crédito para las PYME, FNGCIMM
- Rumania: Fondo de Garantía Contador rumana, FRC
- Rusia: Fondo de Ayuda de Crédito para Pequeñas Empresas de Moscú, FSECA
- Serbia: Fondo de Garantía de la provincia autónoma de Voivodina
- España: Confederación de Sociedades Españolas de garantía recíproca, CESGAR
- Turquía: Fondo de Garantía de Crédito, KGF

Miembros de AECM que trabajan en el sector agrícola(4)

Situación especial:

Francia: Bpifrance normalmente no cubre el sector agrícola pero en verano 2015 crearon los fondos “livestock” para hacer frente a la crisis de los criadores, en especial de los criadores de cerdos

Total = 20 + 1 miembro de los 42

Contenido:

1. Introducción: AECM y sus miembros
- 2. Instituciones de garantía para la agricultura: ejemplo de Agrogarante / Portugal**

Anexo: Razón fundamental para el funcionamiento de un sistema de garantía de crédito (CGS)

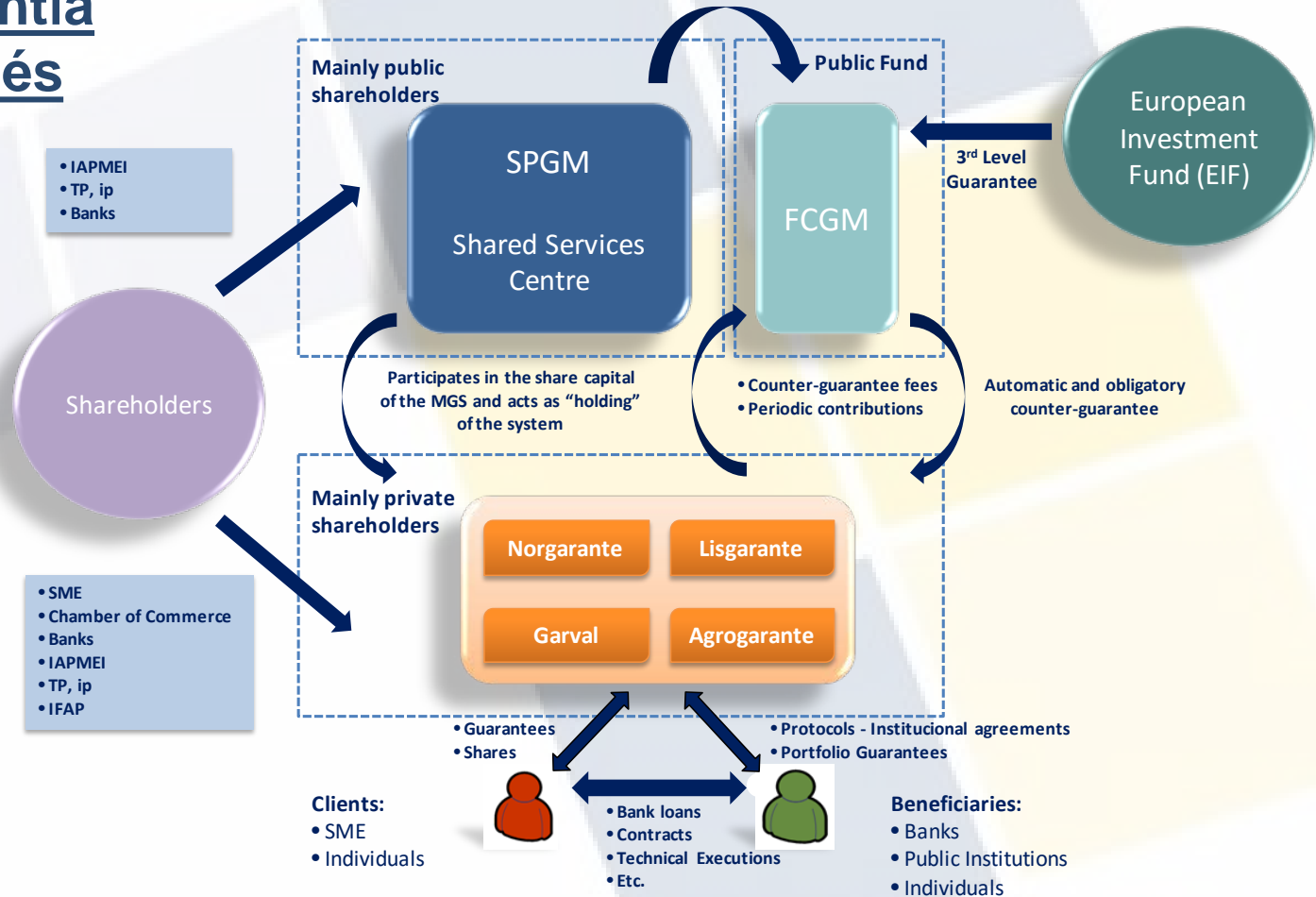
Agrogarante

Sistema Nacional de Garantía Mutualista

- Fundada en 1992 en Portugal;
- naturaleza mutualista del sistema de apoyo privado para las PYMES;
- Proporciona garantías financieras para facilitar la obtención de crédito en condiciones de precio y plazo, apropiada para los ciclos de inversión y de actividad;
- Consiste en empresas financieras, en su mayoría privadas, reguladas y supervisadas por el Banco de Portugal, contragarantizada por el Fondo Contragarantía Mutual (FCGM), un fondo público gestionado por SPGM - Sociedade de Investimento, SA.

Agrogarante

Modelo de Sistema de Garantía Portugués



Agrogarante - SGR

Agrogarante es una de las cuatro Sociedades de Garantía Recíproca (SGR) existente en el país, participado por el Estado portugués y los principales grupos bancarios nacionales, actuando junto de las PYME proporcionando garantías para los sectores de la agricultura, la agroindustria y forestal.

**Actividad iniciada
en 2006**

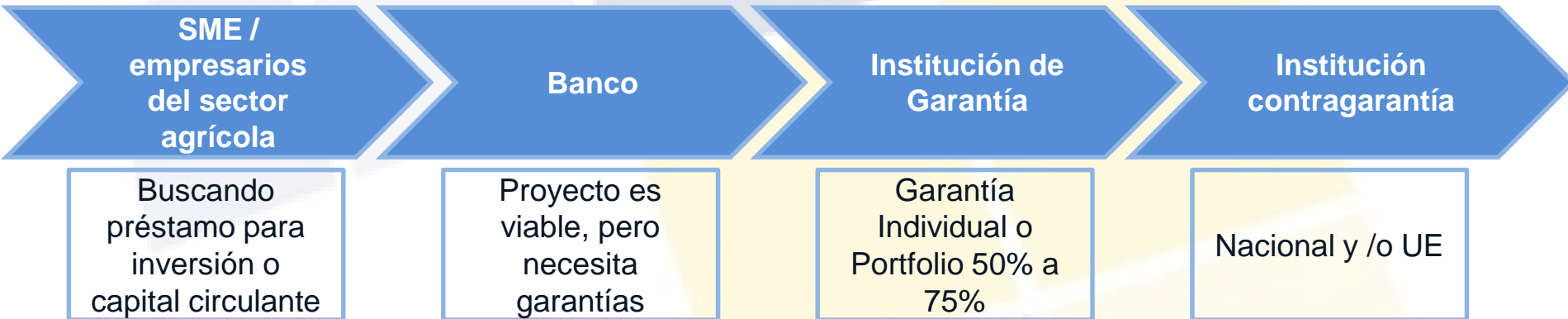
Garantiza 50% de la financiación, que puede elevarse a 75% en las operaciones de MLT (less than 3 years) ;

Máxima garantía de €1,5 millones por la Sociedad o del Grupo, puede ascender a 4,5 millones € en las operaciones de línea especial

Las PYME compran acciones por valor de 2% de la garantía

Agrogarante

Flujo de Operación



Agrogarante

Ventajas para Empresas

- Los costos de crédito son más competitivos;
- Plazos y cantidades más apropiadas a las necesidades de la empresa;
- Evita / reduce la necesidad de proporcionar otras garantías reales o personales;
- Diversifica relación con el sistema financiero, liberando límites máximos de crédito en el Banco, lo que permite la financiación futuro más alternativa;
- Apoyo en las negociaciones con las entidades de crédito.

Agrogarante

Ventajas para Entidades de Crédito

- **“Guarantee on first demand”**: SGR responde a la petición del Banco a la primera solicitud ;
- **Reparto de riesgos con SGR, aprovechando la posible participación con el cliente;**
- **Creación de nuevas oportunidades de negocio, inviables sin la intervención de SGR por limitaciones de techo o ausencia de otras garantías**

Agrogarante

Algunos Productos



Agrogarante

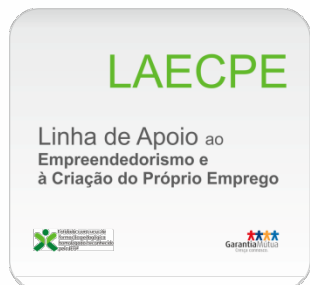


- Una línea para apoyar nuevas inversiones y fortalecimiento de capital circulante o de capital fijo de la PYME nacional, con condiciones más favorables y competitivas (Limitaciones “*de minimis*”);



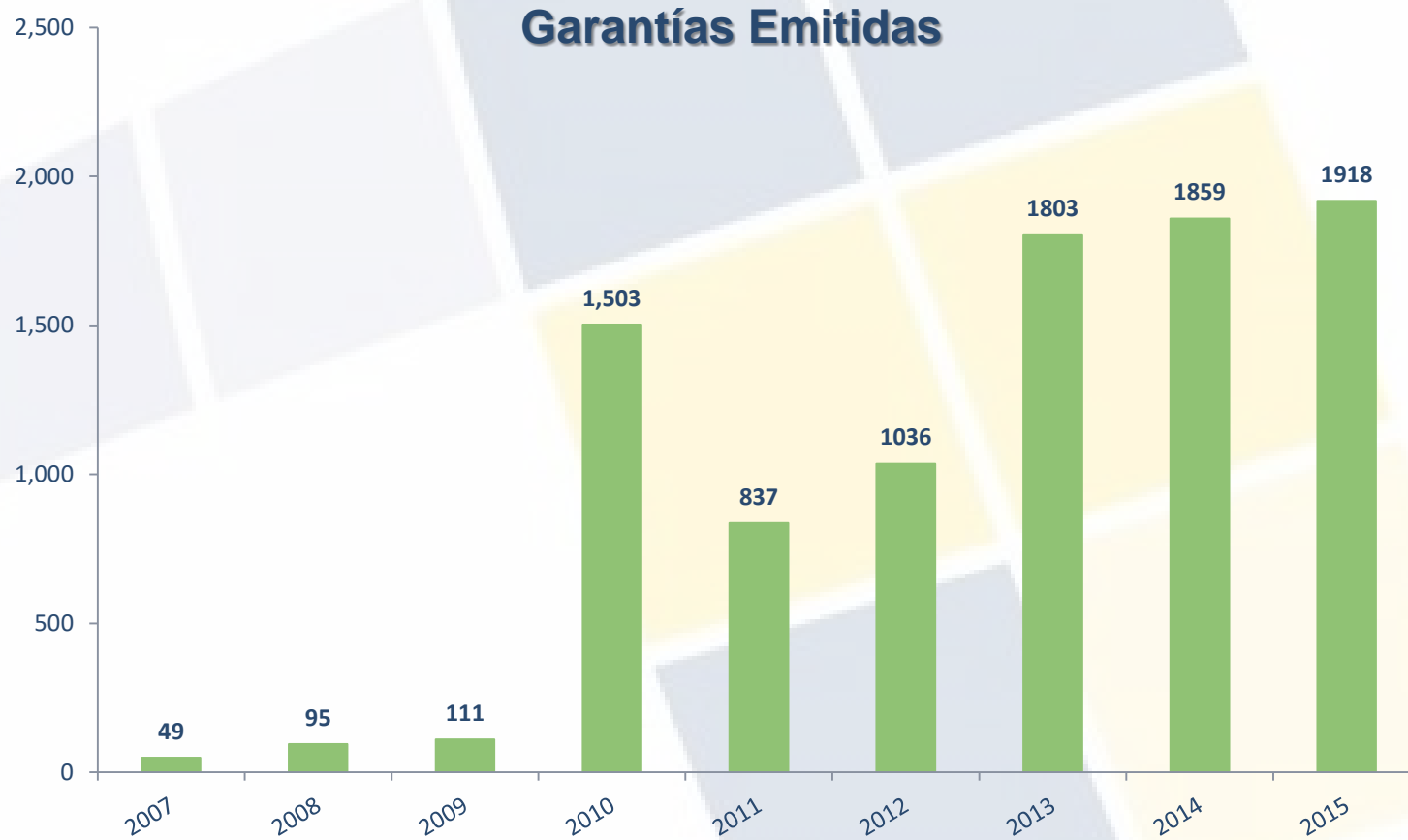
- Programa que facilita el acceso a las soluciones de financiación y diferenciadores de servicios para proyectos empresariales, cerca del mercado o valor económico potencial:

en la fase de diseño de la compañía;
empresas en los primeros 4 años de actividad;

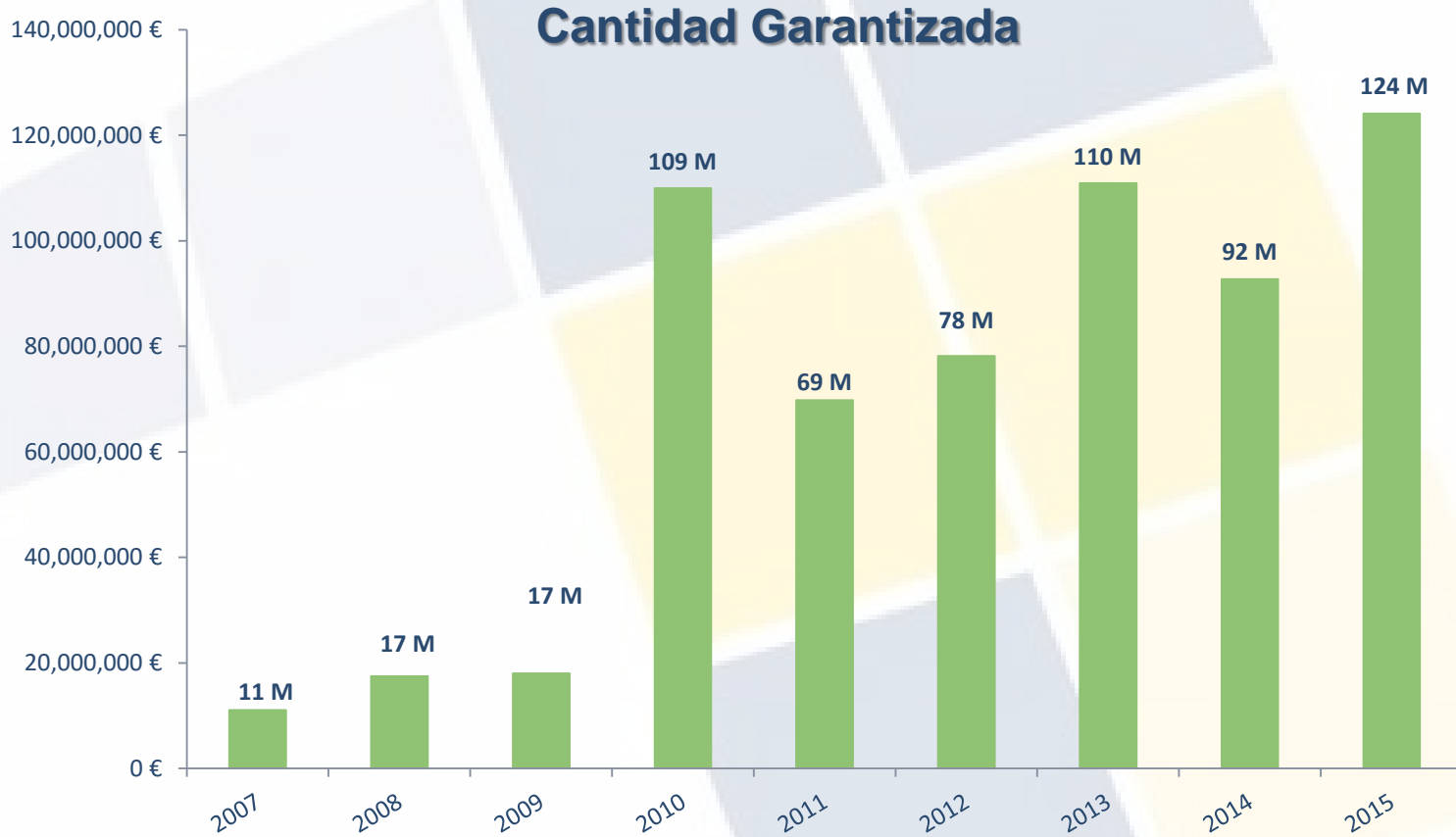


- LAECPE destinado a facilitar jóvenes desempleados que buscan su primer empleo y de ingresos bajos o Autónomos, para creación de su propia empresa / trabajo a través de préstamos bancarios con los subsidios.

Números de Actividad



Números de Actividad



Números de Actividad



Números de Actividad



Números de Actividad



AGROGARANTE tenía, en 31 de diciembre de 2015, una cartera de €305 Millones.

Ya apoyado hasta ahora más de 5.200 empresas.

Ayuda a mantener o crear más de 68.000 puestos de trabajo.



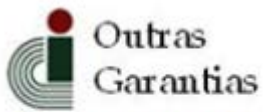
Agrogarante

Instrumentos financeiros para agricultura 2014-2020

“Instrumentos financieros para la agricultura 2014-2020”

-Limitaciones “*de minimis*”, teniendo en cuenta lo reducido valor de 15.000 euros para la agricultura .

Debe ser repensado para aumentar este valor para los valores del sector de la construcción, el comercio y los servicios.



Agrogarante

Instrumentos financeiros para agricultura 2014-2020

“Instrumentos financieros para la agricultura 2014-2020”



- La garantía en la COSME no se puede combinar con un gasto co-financiado por el FEADER.

- Esto constituye un obstáculo y es contrario a la filosofía del Plan de Inversiones, que se centra en la eliminación de barreras a la inversión.

Reglamento (UE) nº 1305/2013 del Parlamento Europeo y del Consejo de 17 de diciembre de 2013 sobre la ayuda al desarrollo rural a través del desarrollo rural del Fondo Europeo Agrícola (FEADER).

**Thank you for
your
attention**

**Gracias por
su
atención**

www.aecm.eu
info@aecm.eu

Contenido:

1. Introducción: AECM y sus miembros
2. Instituciones de garantía para la agricultura: ejemplo de Agrogarante / Portugal

Anexo: Razón fundamental para el funcionamiento de un sistema de garantía de crédito (CGS)

Cientes CGS: la importancia de las PYME

Las PYMEs representan una parte muy importante del empleo y del PIB en todas las economías del mundo (e. WEF 2015);

En la Unión Europea (Evaluación del Funcionamiento de la PYME 2014/2015):

- En 2014 PYME representan 99,8% del total de empresas en el sector empresarial no financiero en el EU28
- **93% de la PYME de la UE son micros (= menos de 10 empleados)**
- En 2014 PYME emplean casi 90 millones de personas - 67% del empleo total

Cientes CGS: Pymes y acceso a la financiación(1)

- Las PYMEs son cruciales en términos estáticos y dinámicos, pero las imperfecciones del mercado financiero condicionan su capacidad de sobrevivir y expandirse (WEF 2015)
- En las encuestas, el acceso a la financiación sigue siendo uno de los problemas más acuciantes que enfrentan las PYME
- En las economías emergentes la brecha de financiación de las PYME es generalmente más ancho que en los países desarrollados *

* "Sistemas de Garantía de Créditos de las PYME en Centro, Este y Sureste de Europa "- un informe del Grupo de Trabajo de la Iniciativa de Viena sobre los sistemas de garantía de crédito con el aporte de AECM.

Clientes CGS: Pymes y acceso a la financiación(2)

- Las razones son I.A.
 - información asimétrica entre las instituciones financieras y empresas,
 - Las PYME son más "opacas" que las grandes empresas (= más para nuevas empresas),
 - PYME se consideran riesgoso no poseer suficientes garantías(= más para nuevas empresas)

- Solución :

El funcionamiento de un CGS como una herramienta para mejorar el acceso a la financiación de las PYME

Las principales ventajas de la ejecución de un CGS: para las PYME(1)

- PYME obtiene acceso a la financiación en absoluto para proyectos económicamente viables
- PYME obtiene financiación en mejores condiciones para los proyectos económicamente viables
- PYME obtiene servicios adicionales pericia / soporte - problema de información asimétrica se dirigió
- El reconocimiento de factores cualitativos en el análisis de riesgos

Las principales ventajas de la ejecución de un CGS: para las PYME(2)

- La cobertura geográfica de las PYME: CGS trabajar en conjunto con todos los bancos en su región o país
- Sin lucro / orientación auto-sostenible de las instituciones de garantía (= gran mayoría)
- En las instituciones de garantía recíproca PYME participan en las gestión del régimen

Las principales ventajas de la ejecución de un CGS: para los bancos

- Reducción de la exposición al riesgo del banco - falla del mercado se abordarán eficazmente
- Banco puede aumentar la actividad de préstamo
- Efecto positivo de las garantías de los requerimientos de capital en muchos países
- No hay competencia entre institución de garantía y el banco
- Alto nivel de liquidez de garantía en caso de incumplimiento

Las principales ventajas de la ejecución de un CGS: para las autoridades públicas

- Costo eficiente debido a la distribución de riesgos
- Alto efecto de palanca
- Los costos se ven compensados por los beneficios (= resultado de los estudios externos de universidades, empresas de consultoría, etc., y de la evaluación interna) = método rentable
- Forma eficaz de poner en práctica los objetivos de política, por ejemplo, el apoyo público a sectores específicos
- En tiempos de crisis financieras SGS puede ser parte de un conjunto de herramientas de políticas públicas anticíclicas para apoyar los préstamos a las PYME

**Thank you for
your
attention**

**Gracias por
su
atención**

www.aecm.eu
info@aecm.eu